

Asyril entwickelt und vertreibt seit 2007 innovative und flexible Zuführsysteme für Schüttgutteile. Unsere Produktfamilie nennt sich „Asycube“ und ist in der Automatisierung eine Schlüssel-Komponente, um die Vision von „Smart Factory“ und „Industrie 4.0“ umzusetzen. Unsere hochmoderne Technologie revolutioniert die Schüttgutteilvereinzelung und genießt eine sehr hohe Nachfrage auf dem nationalen und internationalen Markt.

Erfahren Sie mehr zu unseren Produkten auf www.asyril.com

Um der steigenden Nachfrage gerecht zu werden, suchen wir einen hoch motivierten:

Junior Verkaufingenieur für Deutschland m/w/d

In Vollzeit 100%

Als Mitarbeiter des wachsenden, deutschen Teams, berichten und arbeiten Sie zusammen mit dem Vertriebsleiter Deutschland. Ihre Mission wird der Ausbau und die Entwicklung zugeordneter Bundesländer in Deutschland sein. Idealerweise wohnen Sie im westlichen Teil von Deutschland (NRW/Hessen) und bringen Erfahrung im Bereich der Zuführsysteme, der Robotik oder in der Automatisierungstechnik mit.

Ihre Aufgaben:

- Entwicklung von zugeordneten Bundesländern in Deutschland und Übernahme von vorhandenen Kunden
- Kundenbesuche (ggf. >50%) und Angebotserstellung (>20%)
- Verkaufsverhandlungen führen
- Teilnahme/arbeiten bei/auf nationalen Messen
- Beobachten und Reporten von Marktentwicklungen und Trends
- Erfassung und Pflege von Kunden/Interessenten in unserem CRM-System (SugarCRM)
- Regelmäßiges Arbeiten in der Deutschland-Niederlassung, um mit dem Team in Kontakt zu bleiben

Ihre Qualifikation:

- Erste Erfahrung als Vertriebsingenieur, idealerweise für Zuführsysteme, Roboter oder in der Automatisierung (Quereinstieg auch möglich)
- Abgeschlossenes technisches Studium oder eine gleichwertige kaufmännische Qualifikation für den technischen Bereich
- Beherrschen von MS Office und CRM-Tools; Erfahrung mit SugarCRM ist von Vorteil
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten und Kenntnisse im Bereich der Telefonakquise, sowie im Umgang mit digitalen Plattformen
- Selbstständige Prioritätensetzung und Organisation der eigenen Arbeit
- Hoch motiviert und stark Abschlussorientiert bei Aufträgen
- Fließend in Deutsch. Gutes Niveau in Englisch. Französisch wäre von Vorteil
- Idealerweise ist der Wohnort in NRW

Wir bieten:

- Eine spannende Position mit einer Vielzahl von Verantwortungsbereichen und Entwicklungsmöglichkeiten
- Sie haben die Chance, in einem dynamischen Team mitzuarbeiten und aktiv zum deutschen und internationalen Wachstum des Unternehmens beizutragen
- Für eine gesunde Work-Life-Balance bieten wir flexible Arbeitszeiten an
- 30 Tage Urlaub, sowie eine unbefristete Anstellung nach der Probezeit
- Einen Dienstwagen auch zur privaten Nutzung

Stellenantritt: ab sofort

Arbeitsort: Home-Office

Wenn Sie an dieser anspruchsvollen Aufgabe interessiert sind, laden wir Sie ein, uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Motivationsschreiben, Lebenslauf, Diplome, Arbeitszeugnisse, Gehaltsvorstellungen) über das untenstehende Formular zu senden:

<https://nivalis-group-flexperso.ch/cv/?cid=nivalis-group&showid=130>

Bitte kontaktieren Sie für Fragen Alexander Roller unter: +49 (0) 151 58405941